

もっと営業力を高めたいとお考えの**社長様**へ【特別無料セミナー】のご案内

料金後納

ゆうメール

30名様

今すぐ！
お申し込み
下さい！

限定！

送付元：株式会社アーティスティックス（静岡県駿東郡長泉町690-1-101）

業績好調の会社には、
「**売るための仕組み**」が用意されていた！

**売り込まない営業で、
成約率倍増**

秘密大公開セミナー

2人の**営業のエキスパート**が、その**秘密**を明かす！

船井総合研究所

セールスフォースドットコム

10月**3**日 **木**

入場無料

14:00~16:30
(受付開始13:30)

会場

東部地域イノベーションセンター
大会議室AB

住所：沼津市大手町1-1-3 沼津商連会館5F

チーフ経営コンサルタント

斉藤 芳宜

アライアンス本部

高田 大資

主催：株式会社アーティスティックス（静岡県駿東郡長泉町690-1-101）

ゲスト：株式会社船井総合研究所、株式会社セールスフォース・ドットコム

お問い合わせ：055-928-6500

～成約率倍増の仕組みを作る!～ 社長のための「営業改革」セミナー

日時 2013年 10月3日(木) **会場** 東部地域イノベーションセンター大会議室AB 沼津市大手町1-1-3 沼津商連会館5F **時間** 14:00～16:30 受付13:30～ **受講無料**

セミナースケジュール

第1講座	14:00 ～15:00	「社長が知っておくべき、売れる仕組みと原理原則」	株式会社 船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 斉藤 芳宜氏
第2講座	15:10 ～16:10	「成約率を高める営業管理法と営業組織の作り方」	株式会社セールスフォース・ドットコム リージョナル パートナー マネジメント 高田 大資氏
第3講座	16:10 ～16:30	「本日のまとめ」	株式会社 船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 斉藤 芳宜氏

「社長が知っておくべき、売れる仕組みと原理原則」

- ・社長の勘違いが営業をダメにする？
- ・社長が知っておくべき成約率を高める 10 原則とは
- ・売り込まない営業で成約率を飛躍的に上げる方法



第1講座 14:00～15:00

(株) 船井総合研究所
東京経営支援本部 チームリーダー
チーフ経営コンサルタント

斉藤 芳宜氏

——  講師紹介 ——

神戸大学経営学部卒。中小企業診断士。大手通信会社において IT 関連の新規事業立ち上げのチームリーダーを経て、船井総研に入社。1年8ヶ月という異例の速さでチームリーダーに就任。高収益ビジネスモデルの構築、見込み客集めの仕組みづくり、成約率アップの仕組みづくりには定評がある。著書に「負けない会社の作り方」(ビジネス社)がある。

「成約率を高める営業管理法と営業組織の作り方」

- ・お客様に「高い」と言わせない！値引き要求されない！価値訴求型・営業トーク術
- ・これを使えば誰でもクロージングできる！最強の即決ツール「〇〇〇〇プラン」
- ・商談期間45日以内！即決してもらうための営業の進め方と営業管理法



第2講座 15:10～16:10

(株) セールスフォース・ドットコム
アライアンス本部
リージョナル パートナー マネジメント

高田 大資氏

——  講師紹介 ——

2008 年 株式会社セールスフォース・ドットコム 入社以降、民間、公共の営業部門へ所属。2012 年よりアライアンス本部に所属し、地域経済圏でのクラウドの啓蒙と普及の促進に携わっている。世界で 11 万社の顧客を開拓した営業管理のノウハウを惜しみなく公開する。

お申し込み用紙 FAX 番号: **055-928-6501**

24 時間
FAX 受付中

フリガナ			
貴社名			
フリガナ		御所属 / お役職	
参加者ご氏名			
ご住所			
E-mail			
TEL		FAX	

個人情報に関する取り扱いについて

1、申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることとなります)法令で定める場合は、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2、セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託する事がございます。
3、お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては (TEL: 022-217-7780) までご連絡ください。

※御提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☐を入れて当社宛にご連絡ください。

☐ 希望しません

当セミナーの
お問合せ先

社長のための「営業改革」セミナー

株式会社アーティスティックス TEL: 055-928-6500 FAX: 055-928-6501