

業績を上げたいと本気で考えの**旅館・ホテル業**の経営者様へ

料金後納

ゆうメール

不況でも増益している会社は、実はこんなことをしていた！

顧客管理の見直しで、

参加無料

利益40%アップ の真相を解明

今回、その秘訣と成功事例を公開するセミナーを開催します。しかも、特別ゲスト講師として、中小企業向けの経営コンサルティングで日本一の実績を誇る**(株)船井総合研究所のチーフ経営コンサルタント**をお招きして、**効果的な顧客管理システムの導入で業績を上げる秘訣と成功事例**について解説していただきます。「顧客管理をしたところで本当に儲かるの?」「増益している会社は実際何をやっているの?」とお考えの社長様に、ぜひおすすめしたい内容です。

ゲスト: (株)船井総合研究所 主催: (株)アーティスティックス

開催日程	
日時	2013年3月21日 木 15:00 ~ 17:30 (受付 14:45 ~)
会場	韮山文化センター 韮山時代劇場 (〒410-2123 静岡県伊豆の国市四日町 772)
料金	参加無料 (経営者・経営幹部限定)

効果的な顧客管理システムの導入で業績を上げる秘訣と成功事例 **第一部**

- なぜ、あの中小企業は売上35%増、人件費16%減、利益40%増を実現できたのか?
- 中小企業が抱える顧客管理の問題点と売上損失の危険性
- 利益向上を実現するクラウド型顧客管理システムとは
- 劇的ビフォーアフター! 顧客管理の見直しで会社がこんなに変わった!
- IT導入で必要不可欠なROI(投資対効果)の考え方とは
- 不況でも増益する会社の経営者の共通点

(株)船井総合研究所のチーフ経営コンサルタントを交えた意見交換会 **第二部**
~利益向上のために顧客管理をどう活かすか?~

※定員は**5名様**まで(先着順)。恐れ入りますが定員になり次第締め切らせて頂きます。お早めにお申込み下さいませ。

顧客管理の見直しで、利益40%アップの真相を解明!



特別ゲスト講師：(株)船井総合研究所 齊藤芳宜氏

チームリーダー／チーフ経営コンサルタント

神戸大学経営学部卒。中小企業診断士。大手通信会社においてIT関連の新規事業立ち上げのチームリーダーを経て、船井総研に入社。1年8ヶ月という異例の速さでチームリーダーに就任。高収益ビジネスモデルの構築、見込み客集めの仕組みづくり、成約率アップの仕組みづくりには定評がある。著書に「負けない会社の作り方」(ビジネス社)がある。

日時 2013年3月21日(木)

時間 15:00~17:30 (受付14:45~) **参加無料**

会場 韮山文化センター 韮山時代劇場
静岡県伊豆の国市四日町 772



お問い合わせ 株式会社アーティスティックス

〒411-0943 駿東郡長泉町下土狩690-1-101
HP: <http://www.artistics.co.jp/>

(担当/長岡・内野)

TEL: 055-928-6500 FAX: 055-928-6501

韮山文化センター 韮山時代劇場
TEL.055-949-8600 / FAX.055-949-8601
伊豆箱根鉄道 韮山駅より徒歩5分
遠隔地の場合: JR東海道新幹線「三島駅」下車
伊豆箱根鉄道へ乗り換え「韮山駅」下車
※無料駐車場有り(大駐車場150台)

▼下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報は、本セミナー資料・受講票の送付および弊社セミナーのご案内送付以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし第三者にこれを開示することはいたしません。

フリガナ		御所属 / お役職	
御社名			
フリガナ			
ご出席者		計	名
E-mail			
TEL		FAX	

↓ **ご返信用FAX番号: 055-928-6501** ↓

※今後FAXがご不要の方は、お手数ですがFAX番号をご記入の上、返信をお願いいたします。
 FAX不要(チェックをお願いします) FAX番号()