

スタッフコメント



ホームページ・クラウド応援隊長

長岡 善章

好きなアイス：ガリガリ君(氷系アイス)



日本は四季がある素晴らしい国ですね。アイスにも季節感というものがあります。夏の暑いときには、氷系のスカットしたアイスがおいしいですね。冬は冬で暖房の効いた部屋で食べるバニラアイスは最高です。秋はマロンアイス、春はイチゴなどのフルーツ系。このように、四季が感じられる日本人でよかったですと思います。

WEB・クラウドアドバイザー

加藤 龍

好きなアイス：ドンドウルマ(伸びるアイス)



アイスと言えば、のびるアイスこと「ドンドウルマ」一択の加藤です。伸びないとなんか物足りないですよ(笑)。そのドンドウルマがある国のサッカークラブから、元ドイツ代表のポドルスキーがとうとうヴィッセル神戸にやってきますよ。ドイツ代表で130試合出場したポドルスキーの活躍、楽しみすぎる。

チーフWEBコンサルタント

土屋 好範

好きなアイス：パルムみたいなやつ



好きなアイスは「パルムみたいにバニラにチョコがコーティングされてるやつ」です。土屋です。普通に食べてももちろんおいしいのですが、コーティングされたチョコを歯と舌で剥がして周りのチョコを食べきってからバニラアイスを食べるスタイルをとっています。剥がせたときの達成感は、実現した人にしか味わえません。是非、一人の時に挑戦してみてください。

みらいラボ 所長

西島 基弘

好きなアイス：旅先で食べるご当地アイス



ようやく半袖でも過ごせる季節になりましたね！海水温も上昇し、魚も釣れる…といいのですが全然釣れません。流石に自分の腕と読みの浅さにゲンナリしております。よく釣れる場所等どなたかご教授頂けませんでしょうか？
"好きなアイス"はご当地アイスです。
旅先で食べるご当地自慢のアイス、美味しいですよ！

クラウドプロデューサー

内野 光一郎

好きなアイス：なんでも好きです



最近、仕事で浜松や山梨へ行く機会が増え、山梨で「桔梗信玄餅アイス」を食べました。アイスなのにもっちりしていてとてもおいしかったです。近所のスーパーで「ガリガリ君リッチ 黒みつきなこもち」を発見。こちらも桔梗屋が監修しているようで美味しかったです。よければみなさんもぜひ食べてみてください。い。

クラウドディレクター

鈴木 啓文

好きなアイス：チョコモナカジャンボ・パルム



先日、娘の10才のお祝いも兼ねて山梨県に「さくらんぼ狩り」に出かけた際に、私の薦めで山梨県名物の「信玄餅アイス」を家族で食べてきました。滅多に食べられないものをやっとな家族にも食べさせたという達成感に浸っていましたが…。何と！帰りに寄った地元のスーパーでも売っているじゃあないですかっ！！しかも、値段も若干安い(T_T)

WEBクリエイター

坂本 直人

好きなアイス：アイスより普通に熱い鍋が好き



冷やし中華始まりましたか？そうめんとスイカが幅を利かせる季節になりましたね。夏は暑いからと油断していると建物内が寒すぎて風邪をひきかねないので要注意です。個人的には夏に鍋、冬にそうめんを食べるのが好きなので今年も鍋を食べるようにがんばりたいと思います。いつかBBQで鍋という荒業をやってみたいですが、それは夢のまま終わりそうです。

WEBクリエイター

山本 康子

好きなアイス：BLACK・あずきバー



入社して二か月が過ぎました。私は主に在宅でやり取りはFacetimeで行っています。在宅といえども身が引き締まる思いですが、思いだけでは引き締まらないようで。夏だアイスだ！ということで、赤城乳業のBLACKと井村屋のあずきバーが大好きです！最近ではコンビニのオリジナルアイスも美味しくてパトロールしています。きりっ。

売上アップに繋がる
学び・情報・交流 がここにある！

売上アップ祭り

2017.9/6

【場所】プラサヴェルデ
コンベンションホールA

【時間】開場 13:00 / 開演 13:30

2017

参加
無料

聴いて

見て

話す

セミナー & 展示 & 交流会

今後のビジネスを加速させる充実の1日

売上アップに繋がる情報が満載の
セミナー&展示&交流会を全て兼ね備えたイベントです！
詳しくは同封のチラシをご覧ください！

主
催

伊豆サキ経営グループ
株式会社イワサキ経営 株式会社エムエフエフ

地元静岡の中小企業を応援！
株式会社アーティスティックス

7月・8月開催の無料セミナーのご案内

詳細はアーティスティックスのホームページから ▶



満員・好評につき
継続開催決定！

「戦える営業チーム」を作るためのセールスフォース活用セミナー

営業改革を実現する第一歩を踏み出すための営業支援システムの基礎知識をお伝えします！

世界で18万5000社以上、日本で6000社以上が利用している業界シェアNo.1のクラウド型顧客管理・営業管理システム「セールスフォース」。本セミナーは営業支援システム(SFA)を利用するための基本的な知識を習得したい方を対象に、セールスフォースを例として挙げた「戦える営業チームの作り方」をお伝えします。

【伊豆(函南)会場】

2017年7月19日(水) 14:00~16:00
伊豆ゲートウェイ函南 交流室 (函南町塚本887-1)

【静岡会場】

2017年8月22日(火) 14:00~16:00
ビジネスコミュニティLINK 静岡駅前会議室
A館403号室(静岡市葵区紺屋町8-12 金清軒ビル)

今回はこんな内容をお伝えします！

- ・「営業力」を「仕組み」にする必要性
- ・営業支援システムのポジションと考え方
- ・売上アップを実現している企業の顧客情報の活かし方
- ・戦える営業チームにするための具体的な導入ステップ
- ・セールスフォースを活用したお客様成功事例
- ・当社が実施している、セールスフォースを使った営業の仕組み大公開



CLOUD ALLIANCE
PARTNER

当社は静岡県東部で唯一の
セールスフォース・ドットコム
地域SMBパートナーです

当社は、静岡の企業様の顧客属性を踏まえたセールスフォースの導入支援を行っております。業務をシステムに合わせるのではなくシステムを業務に合わせる事が可能です。御社独自機能の開発やForce.com開発を行っています。セールスフォースに関わる開発はお気軽にご相談ください。



あるヘビースモーカーは節約しようと考え、
7本の吸い殻を集めて1本のタバコを作って吸おうと考えました。

今、手元に20本あります。

さて、今日は何本吸うことができるでしょうか。

クイズの答えは
検索から！▶

アーティスティックス クイズの答え

検索

掲載内容またはアーティスティックスへの
ご意見・ご感想はこちら！

[TEL] 055-928-6500 [FAX] 055-928-6501
[mail] biz-ouen-ope@artistics.co.jp

目標が行動を促し、

成果が行動を継続する

ケン・ブランチャード



2017年7月 第49号 発行責任者 (株)アーティストックス 長岡善章

〒411-0943 静岡県駿東郡長泉町下土狩690-1-101号室

«静岡オフィス»〒420-0852 静岡県静岡市葵区紺屋町8-12(LINK 1階)

«みらいラボ@ドットツリー»〒410-2416 静岡県伊豆市修善寺75-L

[TEL]055-928-6500 [FAX]055-928-6501 [mail]biz-ouen-ope@artistics.co.jp

[HP] <https://www.artistics.co.jp/> [facebook] <https://www.facebook.com/shizuokaartistics/>

